

Praktikum Marketing & Business Development (m/w/d)

 **Vollzeit**

 **München**

Zielgruppe: Wir suchen Teammitglieder, die bereit sind gemeinsam mit uns neue Marketingstrategien zu entwickeln und Produkt- und Geschäftsideen mit zu gestalten. Uns verbindet dabei der Wille, CLEVIS als Beratung und Arbeitgeber weiterzuentwickeln und unsere Wahrnehmung am Markt zu steigern.

Ihre Aufgaben: Als Praktikant:in Marketing & Business Development (m/w/d) unterstützen Sie uns mit entsprechendem Elan und Umsetzungswillen bei sehr hoher Eigenverantwortung in allen organisatorischen, operativen und strategischen Themen. Des Weiteren arbeiten Sie an Maßnahmen mit, die der Steigerung der Reputation von CLEVIS dienen.

Sie sind mitverantwortlich für den Außenauftritt von CLEVIS: von der Website-Gestaltung und SEO über das Betreiben der Social-Media-Kanäle bis hin zur Weiterentwicklung des Produktportfolios – wir beschäftigen uns in unserem Team mit allen Themen rund um das Marketing und die Weiterentwicklung unserer Firma. Dabei setzen wir nicht voraus, dass Sie bereits in allen Themen tiefgreifende Erfahrung haben, sondern dass Sie die Motivation zeigen, sich in Themen selbstständig reinzuarbeiten und mit uns gemeinsam für uns passende Medien, Kanäle und Strategien zu finden.

Unsere Werte: Uns eint ein starker Leistungswille, weil wir an das glauben was wir machen. Unsere Werte sind geprägt durch Professionalität, Commitment zum Erfolg, Innovation, soziale Verantwortung und Respekt. Wir glauben daran, dass das Team immer stärker ist als die Summe der einzelnen Teile und die Stärke unseres Teams macht unsere Kultur aus.



Vielseitige Herausforderungen: Mitarbeit bei spannenden Kundenprojekten, Entwicklung und Umsetzung von Geschäftsmodellen und Maßnahmen, die unsere Reputation im HR-IT-Umfeld stärken



Weiterentwicklung: Weiterbildung ist uns wichtig. Auch bei jeder eigenverantwortlichen Tätigkeit nehmen wir uns immer Zeit für ausführliche Onboardings und zur Beantwortung aller Fragen.



Benefits: Neben flexiblen Arbeitszeiten, regelmäßigen Teamevents und attraktiven Vergütungsmodellen unterstützen wir Sie im Rahmen unseres Mentoring-Programms bei Ihrer fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung.



Leistungsstarkes, vielseitiges Team: Wir arbeiten mit flachen Hierarchien und gegenseitiger Unterstützung. Regelmäßige Teamevents und lockerer Umgang tragen zu unserer Kultur bei.



Eigenverantwortliche Arbeit: Wir wollen jeden dazu motivieren früh unternehmerisch aktiv zu werden und eigene Ideen mit dem CLEVIS-Team zu entwickeln.

Ihr Profil

- Idealerweise erste praktische Erfahrungen im Bereich Consulting, Human Resources oder im Marketingumfeld
- Idealerweise Erfahrungen in Social Media (bevorzugt LinkedIn) oder SEO
- Strukturierte Arbeitsweise und gute kommunikative Fähigkeiten in Wort und Schrift
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten und eine schnelle Auffassungsgabe
- Fundierte Kenntnisse in Microsoft Office und verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse
- Selbständigkeit, Teamfähigkeit und Neugier für neue Herausforderungen

Über uns

Wir sind eine Unternehmensberatung im HR-IT-Umfeld. Unsere Projekte drehen sich um die Mitarbeiter im Unternehmen – vom Recruiting über Performance und Target Management hin bis zu Learning Management u.v.m.

Wir unterstützen unsere Kunden bei der Auswahl der richtigen Software für ihre HR-Prozesse und begleiten sie anschließend bei der Digitalisierung ihrer HR.

Auf Basis der Erfahrungen und Learnings aus unseren Projekten im Top Management kennen wir die Entwicklungen und zukünftigen Bedarfe von Unternehmen im Kontext HR sehr gut. Daher beschäftigen wir uns im Unternehmensverbund auch gerne mit dem Thema Start-ups und Gründungen im und für den HR-Markt. Wir gründen entweder selber oder beteiligen uns an Unternehmen.

Wir haben Ihre Neugierde geweckt?

Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung online unter www.clevis.de.

Ihre Ansprechpartnerin ist Kristina Bierer.

CLEVIS GmbH | Erika-Mann-Straße 53 | 80636 München | recruiting@clevis.de | www.clevis.de | +49 89 242 111 0